

Авансированный капитал – капитал в виде денежных средств или имущественных ценностей, вложенный (инвестированный) в бизнес.

Аккордная работа – работа, выполняемая по соглашению или договору и оплачиваемая аккордно, т.е. за выполнение заранее заданного объема (аккордного задания).

Активная часть основных фондов – часть основных производственных фондов, с помощью которых непосредственно (активно) воздействуют в процессе производства на предметы труда, либо осуществляют их перемещение, выполняют контрольные функции.

Актив баланса – левая сторона бухгалтерского баланса, в денежном выражении отражающая наличие, состав и размещение хозяйственных средств предприятия на определенную дату.

Активы нематериальные – условная стоимость объектов промышленной и интеллектуальной собственности, иных аналогичных имущественных прав, признаваемых объектом права собственности конкретного физического или юридического лица, приносящие ему доход. Подразделяются на активы финансовые (валюта, депозиты, векселя, ценные бумаги и т.п.) и прочие нематериальные активы (патенты, торговые марки, авторские права и т.п.). Основные характерные черты: отсутствие материально-вещественной структуры, использование в течение длительного периода времени, способность приносить пользу предприятию, высокая степень неопределенности относительно размеров возможной в будущем прибыли от использования.

Активы предприятия – собственность юридического лица (предприятия), имеющая денежную оценку. Различают материальные активы, нематериальные активы, а также финансовые активы. Стоимость всех активов за вычетом его краткосрочных и некапитальных долгосрочных обязательств называют чистыми активами.

Активы текущие – активы, находящиеся в постоянном обороте предприятия или в процессе предпринимательской деятельности. Включают прежде всего, запасы, в т.ч. готовую продукцию, сырье и материалы, незавершенное производство, а также дебиторскую задолженность, связанную с оценкой безнадежных долгов, наличные деньги и др.

Активы финансовые – денежные средства физических или юридических лиц, объекты, от которых в будущем ожидается получение прибыли. Например, кассовая наличность и депозиты в банках, вклады, чеки, страховые полисы, вложения в ценные бумаги и т.п.

Активы чистые – термин, введенный для оценки степени ликвидности предприятий, показывающий относительно реальную сумму их собственных средств.

Акции – ценная бумага, закрепляющая право ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении акционерным обществом и на часть имущества, остающегося после его ликвидации и расчетов с кредиторами.

Акции обыкновенные – вид акций, позволяющий их владельцам стать участником предприятия, акционерного общества, имеющим право голоса на общем собрании акционеров и получающим соответствующие дивиденды. Как правило, обыкновенная акция дает его владельцу один голос, который владеет ее собственным или акционерным капиталом. Это означает, что ее владелец имеет право на имущество общества после удовлетворения интересов владельцев облигаций и привилегированных акций.

Акции привилегированные – вид акций, владелец которых имеет право на получение дивидендов (до выплаты их по обычным акциям). Размеры дивидендов неизменны, их величина зафиксирована в виде твердого, заранее определенного процента.

Акционерное общество – общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций. Его участники (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Акционерный капитал – сумма денежных средств, зафиксированная в уставе акционерного общества и поступающая в распоряжение его учредителей, а затем и всех акционеров после продажи акций. Его наличие и величина выступают основой материальной ответственности общества перед кредиторами.

Амортизационный фонд – целевые накопления денежных средств, создаваемые путем ежемесячных амортизационных отчислений предназначенные для простого и расширенного воспроизводства основных фондов. Имеет двойственную экономическую природу, то есть одновременно обслуживает процесс возмещения износа основных фондов и процесс их расширенного воспроизводства.

Амортизация – постепенное перенесение стоимости основных фондов на себестоимость выпускаемой продукции с целью накопления денежных средств для их полного восстановления

Аренда – основанный на договоре имущественный наем, предполагающий срочное возмездное владение и пользование имуществом путем передачи его арендодателем арендатору за плату.

Артель (производственный кооператив) – добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности (производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг), основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов.

Ассортимент – состав и соотношение отдельных видов товара в продукции предприятия, отрасли или какой-либо группе изделий; развернутый состав продукции, выпуск которой предусматривается производственной программой предприятия.

Б

Баланс бухгалтерский – основная форма бухгалтерской отчетности, отражающая в денежной форме наличие, размещение и источники финансирования хозяйственных средств предприятия на определенную дату.

Балансовая стоимость основных фондов – стоимость основных фондов, нематериальных активов, по которой они числятся в бухгалтерском балансе.

Банкротство (несостоятельность) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и/или исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Бюджет времени – распределение затрат времени (суток, недели, месяца, года) по видам его использования работником.

В

Валовая продукция – стоимостной показатель, характеризующий результат производственной деятельности предприятия за определенный период времени. Валовая продукция включает стоимость законченных и незаконченных производством изделий и работ, предназначенных к реализации, изменение остатков полуфабрикатов, изменение остатков незавершенного производства на конец периода по сравнению с его началом.

Внепроизводственные расходы – сумма затрат предприятия, связанных с процессом реализации продукции: затраты на тару и упаковку продукции на складах; расходы по доставке продукции на

станцию отправления; расходы на погрузку; комиссионные сборы сбытовых организаций; рекламные расходы и др.

Внереализационные доходы и расходы – доходы и расходы средств предприятия, не связанные с движением имущества и реализацией продукции, работ, услуг в отчетном периоде.

Внешнее управление – процедура банкротства, применяемая к должнику, признанному банкротом, в целях восстановления его платежеспособности.

Внешняя среда – совокупность факторов и сил, внешних по отношению к предприятию, которые влияют на возможности организации устанавливать и поддерживать успешное ее функционирование.

Возвратные отходы производства - остатки сырья и материалов, образовавшиеся в процессе их переработки в готовую продукцию, полностью или частично утратившие потребительские свойства исходного сырья и материалов.

Выбытие основных фондов – исключение основных фондов из состава действующих в связи с окончанием их функционирования (ликвидацией) или передачей в другое пользование (реализацией, передачей другим предприятиям).

Выработка – показатель производительности труда, определяемый количеством продукции (объемом работ, услуг), произведенной за определенный период времени в среднем на одного работника (рабочего) или произведенной в единицу рабочего времени.

Выручка – совокупный объем продаж (реализации), выполненный за данный период времени.

Д

Движение основных средств – процесс, характеризующийся изменением объема и структуры основных средств вследствие их поступления и выбытия в течение определенного периода.

Дебиторская задолженность – сумма долгов, причитающаяся предприятию (организации) от юридических или физических лиц в результате хозяйственных взаимоотношений с ними.

Дивиденды – часть общей суммы чистой прибыли акционерного общества, распределяемая между акционерами в соответствии с имеющимися у них акциями.

Добавочный капитал - капитал, который формируется в результате дооценки внеоборотных активов. В акционерных обществах в добавочный капитал зачисляют сумму, полученную сверх номинальной стоимости размещенных акций.

Договор учредительный – договор, заключаемый между собственником имущества предприятия (уполномоченным им органом) и самим предприятием в лице его органа, либо между несколькими собственниками, объединяющими свое имущество для образования предприятия – юридического лица.

Доход – денежные средства или материальные ценности, получаемые в результате какой-либо деятельности предприятий за определенный период времени.

Доходы будущих периодов – доходы, полученные предприятием (или начисленные) в отчетном периоде, но относящиеся к будущим отчетным периодам (например, полученная вперед арендная плата и др.)

Доходы операционные – составная часть балансовой прибыли предприятия, доходы по операциям, связанным с движением имущества предприятия.

Дочернее общество – хозяйственное общество, в уставном капитале которого преобладает доля другого (основного) хозяйственного общества или товарищества, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом, либо в соответствии с заключенным между ними договором.

Е

Единая тарифная сетка, ЕТС – шкала совокупности квалификационных (тарифных) разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, начиная с рабочих низшего квалификационного разряда (первого) и заканчивая руководителями предприятия.

З

Зависимое общество - хозяйственное общество, в уставном капитале которого более двадцати процентов голосующих акций (акционерное общество) или двадцати процентов уставного капитала (общество с ограниченной ответственностью) имеет другое (преобладающее, участвующее) общество.

Заемный капитал - денежные средства, образованные за счет средств от выпуска и продажи облигаций и средств банковского кредита с целью временного пользования предприятием или другим первичным звеном народного хозяйства для финансирования деятельности.

Запасы производственные – материальные ресурсы, предметы труда, находящиеся на предприятии (его складах, рабочих местах) с целью обеспечения непрерывного производственного процесса.

Запас финансовой прочности – объем реализации продукции (работ, услуг), превышающий порог (точку) безубыточности предприятия.

Заработная плата – цена рабочей силы, соответствующая стоимости предметов потребления и услуг, которые обеспечивают воспроизводство рабочей силы, удовлетворяя физические и духовные потребности работника и членов его семьи; форма материального вознаграждения за труд, часть стоимости созданной и реализованной продукции (услуг), поступающая работникам предприятий и учреждений.

Затраты – стоимостное выражение факторов производства, использованных в процессе производства и реализации продукции за определенный период времени.

Затраты косвенные – затраты связанные с производством нескольких видов продукции, которые включаются в себестоимость при помощи коэффициентов распределения.

Затраты переменные – затраты предприятия на производство и реализацию продукции, сумма которых зависит от объема продукции.

Затраты приведенные – оценочный показатель сравнительной экономической эффективности капитальных вложений и новой техники, определяемый как сумма эксплуатационных затрат и капитальных вложений, приведенных к одинаковой размерности в соответствии с нормативом эффективности.

Затраты прямые – затраты на производство продукции, которые можно непосредственно (прямым счетом) отнести на себестоимость конкретных изделий, видов продукции, без каких-либо условных расчетов.

Затраты условно-постоянные - затраты предприятия на производство и реализацию продукции, работ, услуг, сумма которых не зависит от объема последних и с изменением объема реализации не меняется.

И

Издержки – реальные или предположительные затраты финансовых ресурсов предприятия.

Издержки обращения – затраты живого и овеществленного труда на обслуживание процесса обращения товаров, выраженные в денежной форме.

Издержки предельные – дополнительные затраты, связанные с производством дополнительной единицы продукции.

Издержки производства – совокупность затрат материальных средств и необходимого труда, показывающих, во что обходится производство и реализация продукции на данном предприятии.

Издержки неявные – ценность использования времени предпринимателя и ценность использования данного капитала, вложенного в производство данной продукции.

Издержки явные (бухгалтерские) – денежные расходы на оплату труда, приобретение сырья и материалов, амортизация основных фондов и другие ресурсы, необходимые для осуществления производства и реализации продукции, но не являющиеся собственностью предприятия.

Износ моральный – постепенная утрата средствами труда своей первоначальной стоимости до наступления их полного физического износа (независимо от степени утраты ими потребительной стоимости).

Износ основных фондов – постоянная частичная или полная утрата основными средствами (фондами) их потребительских свойств под воздействием производственных, научно-технических и естественных факторов.

Износ физический – материальный износ основных фондов (основных средств), частичная утрата ими своих свойств в результате использования в производстве, различных физических нагрузок, а также под влиянием естественных сил природы и агрессивной среды.

Имущество предприятия – основные средства и внеоборотные активы, запасы и затраты, иные ценности, стоимость которых отражается в самостоятельном балансе предприятия.

Инвестиции – долгосрочные вложения капитала (внутри страны или за границей) в предприятия различных отраслей народного хозяйства.

К

Кадры предприятия – работники предприятия, выполняющие различные производственно-хозяйственные, управленческие и иные функции.

Калькуляция – исчисление (способ группировки) затрат на производство и реализации продукции (работ, услуг).

Капитал – совокупность ресурсов предприятия инвестированных в производство с целью получения прибыли.

Капитальное строительство – форма производственной деятельности, обеспечивающая расширенное воспроизводство основных фондов. Капитальное строительство осуществляется в виде нового строительства, технического перевооружения, реконструкции и расширения или модернизации действующих предприятий.

Капитальные вложения – сумма единовременных затрат на увеличение объема и улучшение структуры основных и оборотных фондов.

Картель – объединение предприятий, направленное на деление товарных рынков, на основе картельного соглашения, в котором устанавливаются обязательные для всех участников условия: по объемам производства, ценам, доле квоты на рынках.

Квалификация – способность работника выполнять работу определенной категории сложности

Комбинирование – технологическое сочетание взаимосвязанных разнородных производств одной или нескольких отраслей промышленности в рамках одного предприятия – комбината.

Коммерческие расходы – затраты, связанные со сбытом продукции.

Конгломерат – организационная форма объединений предприятий, принадлежащих к различным отраслям экономики и не связанных прямой производственной кооперацией, возникающая в результате их слияния, вне зависимости от их горизонтальной или вертикальной общности, с целью проведения единой инвестиционной политики.

Конкурсное производство – процедура банкротства, применяемая к должнику, признанному банкротом, в целях соразмерного удовлетворения требований кредиторов.

Консорциум – форма временного добровольного объединения организаций-соучастниц, создаваемая для совместной реализации конкретной экономической или иной задачи в сферах бизнеса, требующих крупных финансовых и других ресурсов.

Концентрация производства – сосредоточение на крупных предприятиях производства одного или нескольких видов продукции.

Концерн – крупное горизонтальное, вертикальное и диверсифицированное объединение предприятий, которые сохраняют свою юридическую самостоятельность, осуществляющих совместную деятельность на основе добровольной централизации функций научно-технического и производственного развития, инвестиционной, финансовой, внешнеэкономической и иной деятельности, хозяйственного обслуживания предприятий.

Кооперирование промышленного производства – форма длительных производственных связей между отраслями, предприятиями и их подразделениями, участвующими в совместном изготовлении определенной продукции.

Краткосрочные финансовые вложения – инвестиции предприятия в ценные бумаги акционерных обществ, государственные ценные бумаги, а также предоставленные другим предприятиям займы на срок не более одного года.

Кредиторская задолженность – средства, временно привлеченные предприятием и подлежащие возврату юридическим и физическим лицам.

Л

Лизинг – вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях, обусловленных договором, с правом выкупа имущества лизингополучателем.

Лизинг оперативный – вид лизинга, предполагающий возможность лизингодателя сдавать свое имущество, которое он закупает на свой страх и риск, в аренду неоднократно в течение нормативного срока службы.

Лизинг финансовый – вид лизинга, предусматривающий сдачу в аренду техники на длительный срок, сопоставимый со сроком амортизации объекта лизинга или превышающий его, и полное или почти полное возмещение ее стоимости за период использования.

Ликвидационная стоимость – выручка от реализации, оставшихся после ликвидации объектов основных фондов, годных строительных материалов, отдельных узлов и деталей и т.п.

Ликвидация основных фондов – изъятие и списание основных фондов с баланса предприятия в связи с их непригодностью к дальнейшему использованию из-за износа и отработки установленных сроков эксплуатации

Ликвидность – способность превращения статей актива в деньги для оплаты обязательств по пассиву, легкость реализации, продажи, превращение материальных ценностей в наличные деньги. Таким качеством обладают ликвидные средства - ценные бумаги и векселя, имеющие устойчивый спрос, а также материальные оборотные средства, легко реализуемые на рынке.

М

Материалоемкость продукции – показатель расхода материальных ресурсов на производство (изготовление) продукции.

Мировое соглашение – процедура банкротства, применяемая на любой стадии рассмотрения дела о банкротстве в целях прекращения производства по делу о банкротстве путем достижения соглашения между должником и кредиторами.

Модернизация – усовершенствование (обновление) объекта, изменение его в соответствии с современными требованиями и нормами, техническими условиями, показателями качества, вкусом.

Н

Наблюдательный совет (совет директоров) - орган управления акционерного общества, осуществляющий общее руководство его деятельностью, за исключением вопросов, отнесенных законом РФ «Об акционерных обществах» к исключительной компетенции общего собрания акционеров.

Наблюдение – процедура банкротства, применяемая к должнику в целях обеспечения сохранности имущества должника, проведения анализа финансового состояния должника, составления требований кредиторов и проведения первого собрания кредиторов.

Накладные расходы – расходы, связанные с организацией, управлением и обслуживанием производства.

Налоги – обязательные и безвозмездные платежи физических и юридических лиц, подлежащие уплате в федеральный бюджет, бюджеты субъектов РФ, муниципальные образования и внебюджетные фонды.

Налоги косвенные – налоги на различные товары, работы и услуги, представляющие собой определенную надбавку к цене или тарифу, подлежащие уплате в государственный бюджет, региональные и местные бюджеты.

Налоги прямые – налоги на доходы и имущество физических и юридических лиц, представляющие собой прямые вычеты из их дохода (прибыли).

Незавершенное производство – продукция, не прошедшая всех стадий производства, предусмотренных технологическим процессом, а также изделия неukoмплектованные, не прошедшие испытаний и технической приемки, незаконченные работы (не принятые заказчиком).

Неплатежеспособность – состояние финансовой деятельности физических или юридических лиц, при котором они не могут своевременно погашать свои финансовые обязательства.

производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих планомерный и непрерывный процесс производства и реализации продукции.

Оборотные производственные фонды – производственные оборотные средства предприятия, которые, как правило, в процессе производства меняют свою натурально-вещественную форму, целиком потребляются и переносят свою стоимость на готовый продукт в течение каждого производственного цикла.

Оборачиваемость оборотных средств – скорость движения оборотных средств в процессе производства и обращения.

Общепроизводственные расходы – статья калькуляции себестоимости продукции, включающая затраты по содержанию и эксплуатации машин и оборудования, а также связанные с организацией, обслуживанием и управлением производством (цеховые расходы) и непроизводительные расходы.

Общество с ограниченной ответственностью – учрежденное одним или несколькими участниками общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенных учредительными документами размеров; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Общество с дополнительной ответственностью – учрежденное одним или несколькими участниками общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенных учредительными документами размеров; участники такого общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их вкладов, определяемом учредительными документами общества.

Общехозяйственные расходы – затраты, связанные с обслуживанием и организацией производства, управлением предприятием в целом.

Объединения предприятий – комплекс предприятий, создаваемый в целях координации деятельности, обеспечения защиты прав, представления общих интересов в соответствующих государственных и иных органах, а также в международных организациях.

Оплата труда – форма распределения основной части необходимого продукта внутри предприятия в соответствии с количеством и качеством затраченного труда.

Оплата труда повременная – форма оплаты труда в зависимости от отработанного времени, квалификации работника (присвоенного ему тарифного разряда) и качества его труда.

Оплата труда сдельная – форма оплаты труда, при которой заработок работника определяется за каждую единицу произведенной продукции (выполненного объема работ), по установленной сдельной расценке.

Основной капитал – часть производственного капитала, многократно принимающая участие в производстве товаров (работ, услуг), которая переносит свою стоимость на новый продукт по частям в течение ряда периодов.

Основные средства – часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг, либо для управления предприятием в течение периода, превышающего 12 месяцев, или в течение обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Основные фонды – совокупность материально-вещественных ценностей, действующих в натурально-вещественной форме в течение длительного периода времени как в сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере и утрачивающих свою стоимость по частям, по мере изнашивания.

Номенклатура продукции – 1) совокупность ассортиментных групп товаров и товарных единиц, предлагаемых к продаже на определенных рынках; 2) перечень продукции, производимой на предприятии; структура производственной программы.

Норма – максимально допустимая величина (установленная мера, количество) абсолютного расхода конкретных ресурсов (трудовых, материальных, природных и др.) на производство определенной продукции (выполнение работы) установленного качества в конкретных условиях определенного периода времени.

Норма амортизации – установленный в централизованном порядке или рассчитанный предприятием размер годовых амортизационных отчислений на полное восстановление (воспроизводство) основных средств (фондов) предприятий.

Норма времени – регламентированная величина затрат рабочего времени, установленная для выполнения единицы продукции (работы) одним или группой работников (бригадой) соответствующей квалификации в определенных организационно-технических и природно-климатических условиях.

Норма выработки – установленный объем работы (количество единиц продукции), которую один или группа работников (в частности бригада) соответствующей квалификации обязаны выполнить (изготовить, перевезти и т.д.) в единицу рабочего времени в определенных организационно-технических и природно-климатических условиях.

Норма запасов – обоснованная потребность в запасах материальных ресурсов для обеспечения бесперебойного производства.

Норма обслуживания – количество производственных объектов (единиц оборудования, рабочих мест и т.п.), которые один или группа работников (в частности бригада) соответствующей квалификации обязаны обслужить в течение единицы рабочего времени в определенных организационно-технических и природно-климатических условиях.

Норма расхода сырья и материалов – технически обоснованное максимально допустимое плановое количество определенного материала в натуральном выражении, которое при данном уровне технологии, техники и т.п. может или должно быть израсходовано на производство единицы продукции (или выполнение единицы работы) установленного качества.

Норма численности – норматив численности – установленная численность работников определенного профессионально-квалификационного состава, необходимая для выполнения конкретных производственных, управленческих функций или объемов работ.

Норматив оборотных средств – минимальная сумма оборотных средств, необходимых производителю для создания или поддержания переходящих запасов товарно-материальных ценностей, обеспечивающих бесперебойную работу при конкретном объеме производства и принятой норме запаса оборотных средств.

Нормативный срок службы основных фондов – экономически целесообразный период эксплуатации основных фондов.

О

Оборот капитала – кругооборот капитала, рассматриваемый как периодически возобновляющийся процесс, охватывающий последовательно его авансирование (на приобретение средств производства и оплату труда), использование в производстве, реализацию произведенного товара и возвращение к исходной форме.

Оборотные средства (капитал) – совокупность денежных средств, со сроком обращения менее одного года, авансированных предприятиям и организациям для создания оборотных

Остаточная стоимость основных фондов – первоначальная или восстановительная стоимость основных фондов за вычетом суммы износа, начисленной за весь период их функционирования.

Отрасль – исторически сложившаяся совокупность предприятий, объединенных общностью экономического назначения продукции, общностью технологических процессов, однородностью перерабатываемого сырья, специфичностью профессионального состава кадров и условиями труда.

Отходы производства – остаток исходного сырья, материалов при производстве продукции, который не может быть использован в процессе ее изготовления.

Оценка основных фондов – стоимость основных фондов, по которой учитываются их наличие, движение и выбытие.

II

Пассив – правая сторона бухгалтерского баланса, в которой отражаются источники средств предприятия и их назначение.

Пассивная часть основных фондов – основные производственные фонды, которые не принимают непосредственного участия в производстве, но создают условия для процесса труда и нормального функционирования активной части основных фондов, защищают человека и средства производства от влияния внешней среды.

Пассивы долгосрочные – долгосрочные кредиты банков и долгосрочные займы, полученные предприятием от других организаций (кроме банков) как внутри страны, так и за рубежом в российской и иностранных валютах на срок более одного года.

Пассивы краткосрочные – кредиторская задолженность предприятия, которая подлежит погашению в период до 12 месяцев после отчетной даты.

Переоценка основных средств – приведение балансовой (первоначальной) стоимости основных средств к современным условиям в целях создания экономических предпосылок для формирования инвестиционных ресурсов, фондов денежных средств для активного обновления основных средств (фондов).

Персонал промышленно-производственный – работники промышленного предприятия, непосредственно участвующие в процессе производства, его обслуживании и управлении.

Персонал – основной штатный состав работников предприятия, выполняющих различные производственно-хозяйственные функции

Планирование – процесс разработки плана, регламентирующий определенный порядок, последовательность осуществления намеченной на конкретный период программы действий конкретного объекта с указанием ее цели, содержания, объема, методов и средств, сроков выполнения.

Платежеспособность предприятия – наличие у предприятия финансовых возможностей погасить свои долговые обязательства; способность и возможность своевременно погасить все виды задолженности.

Полная восстановительная стоимость основных фондов – стоимость основных фондов в ценах их воспроизводства, т.е. стоимость основных фондов в ценах того года, когда производилась их инвентаризация и оценка.

Полная первоначальная стоимость основных фондов – стоимость объектов основных средств, состоящая из затрат по их возведению или приобретению, включая расходы по доставке и установке.

Порог безубыточности – объем производства и реализации продукции (работ, услуг), при котором предприятие не получает прибыли, но и не несет убытков.

Предметы труда - часть средств производства, на которую направлен труд человека. Предметы труда либо даны природой, либо являются продуктами труда.

Предприятие – самостоятельная обособленная производственно-хозяйственная единица в системе общественного разделения труда; обособленное организационное, социальное, технологическое и экономическое единство занятое производством товаров (работ, услуг) с целью удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли; имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности

Премирование – вид материального поощрения и стимулирования работников за конкретные успехи в личном и коллективном труде.

Премия – дополнительная часть заработной платы, выплачиваемая работнику за достижение высоких количественных и качественных результатов труда, за личный творческий вклад в общий результат деятельности предприятия.

Прибыль – конечный финансовый результат производственно-хозяйственной деятельности предприятия, показатель ее эффективности, источник средств для осуществления инвестиций, формирования специальных фондов, а также платежей в бюджет.

Прибыль балансовая – общая сумма прибыли предприятия по всем видам производственной и непроизводственной деятельности, отражаемая в балансе доходов и расходов предприятия.

Прибыль бухгалтерская – прибыль предприятия, рассчитанная по документам бухгалтерской отчетности без учета документально не зафиксированных издержек.

Прибыль валовая – прибыль от всей хозяйственной деятельности предприятия до вычетов и отчислений; сумма прибыли (убытков) от реализации продукции (работ, услуг), основных фондов (включая земельные участки), иного имущества предприятия, доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям; Валовая прибыль - сумма превышения чистой выручки от продаж над прямыми переменными затратами на производство продукции или оказания услуг: затратами на материалы, затратами труда и производственными накладными затратами.

Прибыль налогооблагаемая – валовая прибыль предприятия, скорректированная в установленном законом порядке и уменьшенная на сумму установленных льгот.

Прибыль нераспределенная – конечный финансовый результат производственно-хозяйственной деятельности за какой-либо отчетный период за вычетом налогов и иных обязательных платежей, включая санкции за несоблюдение правил налогообложения.

Прибыль от реализации продукции – финансовый результат производственной и сбытовой деятельности предприятия, основная или преобладающая часть валовой (балансовой) прибыли.

Прибыль чистая – часть балансовой прибыли, остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов и других обязательных платежей в бюджет, включая финансовые санкции за нарушения налогового законодательства.

Продолжительность производственного цикла – интервал календарного времени от момента запуска сырья и материалов в производство до полного изготовления или ремонта продукции.

Продукция – результат трудовой деятельности, представляющий совокупность продуктов и услуг производства (или иной экономической деятельности: строительства, транспорта, связи и др.), предназначенная для удовлетворения общественных и личных потребностей.

Продукция реализованная – продукция, изготовленная, отгруженная и оплаченная потребителем.

Продукция условно-чистая – стоимостной показатель измерения продукции: из стоимости валовой продукции исключают стоимость израсходованных предметов труда.

Производительность труда – показатель, характеризующий эффективность труда в процессе производства; количественное соотношение объема полученного продукта к труду, затраченному на его изготовление.

Производственная мощность предприятия – максимально возможный выпуск продукции в единицу времени в натуральном (или условно-натуральном) выражении в установленных производственной программой и бизнес-планом номенклатуре и ассортименте, при полном использовании производственного оборудования, применении передовой технологии, современной организации производства и труда.

Производственная программа – плановое задание, сформированное на основе хозяйственных договоров, по производству и реализации продукции определенного качества, необходимого ассортимента, в установленные сроки.

Производственные запасы – вещественные элементы производства, используемые в качестве предметов труда в производственном процессе, целиком потребляемые в каждом производственном цикле и полностью переносящие свою стоимость на стоимость производимой продукции.

Профессия – определенный вид трудовой деятельности, обусловленный совокупностью знаний и трудовых навыков, которые работник приобретает на практике и в процессе трудовой деятельности.

Пул – форма объединения предпринимателей и иных участников, имеющая обычно временный характер, когда прибыль его участников поступает в единый фонд и распределяется между ними по заранее установленным соотношениям.

Р

Рабочие – работники предприятия, занятые непосредственно созданием материальных ценностей и работами по оказанию производственных услуг, перемещению грузов.

Рабочие вспомогательные – рабочие, занятые обслуживанием оборудования и рабочих мест в основном производстве, а также все рабочие вспомогательных цехов (участков), служб и хозяйств.

Рабочие основные – рабочие, занятые в основных производственных цехах и на участках, непосредственно вырабатывающих промышленную продукцию, а также на технологических потоках, или процессах, изменяющих форму, положение, структуру и свойства предмета труда.

Разделение труда – разграничение видов трудовой деятельности, складывающиеся в системе организации труда.

Размещение производства – территориальное распределение действующих и новых предприятий (производств), их комплексов и отраслей промышленности по административным и экономическим районам.

Расходы административные (управленческие) – категория расходов, включающая затраты, которые связаны с управлением.

Расходы будущих периодов – затраты предприятия, связанные с производством продукции, работ, услуг, производимые в отчетном и (или) предшествующих ему периодах, но подлежащие включению в себестоимость продукции в последующие периоды.

Расходы внереализационные (коммерческие) – расходы предприятия, не связанные с реализацией продукции и движением имущества в отчетном периоде.

Расценка сдельная – элемент сдельной системы оплаты труда, устанавливающий размер заработной платы по тарифу (тарифной ставке) за единицу продукции или работ.

Реконструкция предприятия – переустройство существующих цехов и объектов основного, подсобного и обслуживающего назначения, как правило, без расширения имеющихся зданий и сооружений основного назначения, связанное с совершенствованием производства.

Рентабельность – относительная величина (комплексный, интегральный показатель), выраженная в процентах (или коэффициентом) и характеризующая эффективность применения в производстве (авансированных) ресурсов овеществленного труда или текущих издержек производства.

Реструктуризация предприятия – система мероприятий по улучшению управления на предприятиях, повышению эффективности производства и конкурентоспособности продукции, повышению производительности труда, снижению издержек производства, улучшению финансово-экономических результатов деятельности.

Руководители – работники, выполняющие функции общего управления

С

Санация – система мероприятий (выдача ссуд, субсидий, льготных кредитов, льготное налогообложение и т.п.) проводимых государством или другим собственником, по улучшению финансового положения предприятий с целью предотвращения их банкротства или повышения конкурентоспособности.

Себестоимость продукции – денежное выражение (оценка) используемых в процессе производства продукции (изделий, работ, услуг), природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных фондов, трудовых ресурсов, других затрат на ее изготовление и реализацию.

Синдикат – объединение предприятий, выпускающих однородную продукцию, созданное в интересах организации коллективного сбыта продукции через единую торговую сеть; участники в полной мере сохраняют производственную и правовую независимость, но лишаются самостоятельности коммерческой деятельности.

Складочный капитал – суммированный за счет вкладов участников капитал хозяйственного товарищества, принадлежащий последнему на праве собственности как юридическому лицу.

Слияние – реорганизация юридических лиц, при которой права и обязанности каждой из них переходят к вновь возникшему юридическому лицу в соответствии с передаточным актом.

Служащие – работники предприятия, осуществляющие административно-хозяйственные, финансово-расчетные, счетно-бухгалтерские, юридические и другие функции.

Смета затрат на производство – документ, разрабатываемый на предприятии для управления затратами, регламентации их размеров на основе экономических и технико-экономических расчетов, отражающий общую сумму затрат, связанных с производственно-хозяйственной деятельностью предприятия и их структуру по экономическим элементам.

Собственный капитал – средства, образованные уставным, резервным фондами, добавочным капиталом, паями и долями в хозяйственных обществах и товариществах, выручкой от продажи

первичного и дополнительных выпусков акций, накопленной и нераспределенной прибылью, реализованным приростом рыночной стоимости ценных бумаг, целевым финансированием и поступлениями

Специализация промышленного производства – форма организации производства, заключающаяся в закреплении за отраслями, объединениями, предприятиями, а внутри них за отдельными подразделениями (цехами, бригадами, участками) на основе разделения труда выпуска ограниченной номенклатуры однородной продукции, сходной по технологическим процессам, однородности сырья, профессиональному составу работающих.

Специалисты – категория работников предприятия, занятых инженерно-техническими, экономическими и другими аналогичными функциями.

Специальность – вид деятельности, конкретная область деятельности работника в пределах профессии, который требует дополнительных знаний и навыков

Списочный состав работников предприятия – численность работников предприятия списочного состава на определенное число или дату с учетом принятых и выбывших за этот день работников

Сравнительная экономическая эффективность – экономическая эффективность, определяемая (по минимуму приведенных затрат, сроку окупаемости дополнительных капитальных вложений) при сопоставлении двух и более вариантов хозяйственных или технических решений по размещению предприятий, их комплексов, выбору взаимозаменяемой продукции, внедрению новых видов техники, изобретений и рационализаторских предложений, строительству новых и реконструкции действующих предприятий.

Средства производства – совокупность средств труда и предметов труда, используемых человеком в процессе производства материальных благ и услуг.

Средства труда – совокупность материальных средств, часть средств производства, с помощью которых человек воздействует на предметы труда, видоизменяя их для определенной цели.

Срок окупаемости дополнительных капитальных вложений – период времени в годах, в течение которого дополнительные единовременные затраты (инвестиции) на внедрение новой техники (реконструкцию предприятий и т.д.) возмещаются экономией от снижения себестоимости продукции или работ.

Структура основных фондов – соотношение (в процентах) различных видов (групп или подгрупп) основных фондов в их общей стоимости по предприятию, отрасли или промышленности, народному хозяйству в целом.

Т

Тарифная сетка – шкала совокупности квалификационных (тарифных) разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов по категориям и должностям работников.

Тарифная система – совокупность нормативов, с помощью которых дифференцируется заработная плата работников в зависимости от их квалификации, условий и интенсивности труда, форм его оплаты.

Тарифная ставка – размер оплаты труда за единицу рабочего времени (час, день, месяц).

Тарифный коэффициент – элемент единой тарифной сетки, характеризующий соотношение между тарифной ставкой первого разряда и последующими.

Тарифный разряд - элемент единой тарифной сетки, характеризующий степень квалификации работника.

Текущесть рабочей силы – увольнение работников по причинам, не связанных с общегосударственной или производственной необходимостью.

Техническое перевооружение предприятий – комплекс мероприятий, осуществляемых по проектам и сметам на отдельные объекты, обеспечивающих повышение технического уровня производства и направленных на улучшение показателей работы предприятия.

Товарищество на вере (коммандитное товарищество) – товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников – вкладчиков (коммандитистов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности.

Товарищество полное – товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом.

Товарная продукция – стоимость произведенных в планируемом периоде и предназначенных для реализации готовых изделий, полуфабрикатов и работ промышленного характера.

Товарные запасы – продукция, находящаяся в сфере обращения (на складах производственных предприятий, торговых и сбытовых организаций, в розничной торговой сети и в пути) и предназначенная для реализации.

Точка безубыточности – граница (точка), найденная алгебраически или графическим путем, при которой доходы от реализации продукции (работ, услуг) равны издержкам на ее производство (полной себестоимости изготовления).

Трест – форма объединений предприятий, при которой они теряют свою юридическую и хозяйственную самостоятельность, а управление сосредотачивается в руках правления или головного предприятия.

Трудоемкость продукции – экономический показатель, характеризующий затраты живого труда на производство натуральной единицы продукции (товара, изделия, законченного комплекса работ или объекта строительства, технологического процесса).

У

Убытки - отрицательный результат производственно-хозяйственной деятельности предприятия, превышение суммы затрат на производство и реализацию продукции, других затрат и внереализационных расходов над общей суммой выручки от реализации продукции, основных фондов, иного имущества и внереализационных доходов.

Устав – свод положений и правил, определяющих устройство, деятельность, права и обязанности юридического лица, утвержденный и зарегистрированный в установленном законом порядке. Устав определяет правовое положение юридического лица.

Уставный капитал – важнейший источник собственных средств АО или ООО, зафиксированный в уставе; минимальный размер имущества предприятия, гарантирующий интересы его кредиторов; оценка стоимости материальных и нематериальных ценностей, предоставляемых учредителями создаваемому предприятию, акционерному обществу и т.д. в целях формирования собственных основных и оборотных средств для его нормального функционирования.

Ф

Финансовая устойчивость предприятия – благоприятное финансовое состояние предприятия, характеризующееся удовлетворительной структурой бухгалтерского баланса, достаточным уровнем платежеспособности и ликвидности, незначительной зависимостью от внешних источников денежных средств, относительно стабильным или растущим объемом продаж.

Финансовое оздоровление – процедура банкротства, применяемая к должнику в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности в соответствии с графиком погашения задолженности.

Финансово-промышленная группа – совокупность юридических лиц, действующих как основное и дочерние общества, либо полностью или частично объединивших свои материальные и нематериальные активы (системы участия) на основе договора о создании финансово-промышленной группы в целях экономической и технологической интеграции для реализации инвестиционных и иных проектов и программ, направленных на повышение конкурентоспособности и расширение рынков сбыта товаров и услуг, создание новых рабочих мест, повышение эффективности производства.

Фонд заработной платы – общая сумма денежных средств, предусмотренная для оплаты труда работников предприятия за определенный период времени.

Фонд накопления – специальный фонд предприятия, формируемый в соответствии с учредительными документами и принятым порядком распределения прибыли, остающейся в распоряжении предприятия после уплаты налога на прибыль; источник средств для развития производства: капитальных вложений на развитие производственной базы, техническое перевооружение, реконструкцию и расширение действующего производства, приобретение машин, оборудования и транспортных средств, погашение долгосрочных кредитов банков, полученных на капитальные вложения.

Фондовооруженность труда – показатель оснащенности предприятия основными производственными фондами, соотношение между их стоимостью и среднесписочной численностью работников.

Фондоемкость – показатель эффективности производства, определяемый как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к годовому объему реализованной продукции.

Фондоотдача – показатель использования основных производственных фондов, рассчитываемый как отношение объема реализованной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов.

Фонд оплаты труда – общая величина заработной платы служащих компании, исчисляемая исходя из существующих ставок оплаты или окладов и до момента удержания из нее различных налогов, отчислений на социальное страхование, взносов и удержаний; именно общая заработная плата используется для определения суммарных производственных затрат на оплату труда. Включает все исчисленные предприятием суммы для оплаты труда независимо от источников их финансирования, стимулирующие и компенсирующие выплаты, в т.ч. компенсации по оплате труда в связи с повышением цен и индексацией доходов в пределах норм, предусмотренных законодательством, а также денежные суммы, начисленные работникам за непроработанное время, в течение которого за ним сохраняется заработная плата в соответствии с порядком, предусмотренным законодательными актами.

Фонд потребления – специальный фонд предприятия, формируемый в соответствии с учредительными документами и принятым порядком распределения прибыли, остающейся в распоряжении предприятия после уплаты налога на прибыль, а также финансовых санкций за нарушение налогового законодательства; источник средств для удовлетворения социально-бытовых

потребностей работников: оказание единовременной материальной помощи работникам, не единовременные выплаты уходящим на пенсию ветеранам труда, на дотации на питание в заводских столовых, на приобретение путевок в дома отдыха и санатории и другие мероприятия и работы, не приводящие к образованию нового имущества предприятия.

Фонд резервный – часть собственного капитала предприятия, образуемая за счет ежегодных отчислений от прибыли, создаваемый в денежной и натуральной форме на покрытие непредвиденно возникающих дополнительных расходов, возмещение убытков, устранение временных финансовых затруднений и восстановление нормальных условий деятельности в случае внезапного нарушения ее какими-либо чрезвычайными событиями.

Фонд социальной сферы - специальный фонд предприятия, формируемый в соответствии с учредительными документами и принятым порядком распределения прибыли; источник капитальных вложений для развития социальной сферы, строительства социально-бытовых объектов, жилых зданий и др.

Фонды обращения – часть производственных оборотных средств предприятия, функционирующая в сфере обращения, а также средства снабженческих, сбытовых и торговых организаций.

Формы оплаты труда – классификационная группировка систем оплаты труда по признаку, характеризующему основной его результат, учитываемый при начислении заработной платы.

Х

Холдинговая компания - акционерное общество, владеющее контрольным пакетом акций юридически самостоятельных фирм с целью контроля над ними и управления их деятельностью.

Ц

Цена - денежное выражение стоимости товара.

Ценная бумага - денежный документ, удостоверяющий имущественное право или отношение займа владельца документа к лицу, выпустившему такой документ.

Цеховая себестоимость – затраты цеха в денежном выражении на производство продукции.

Цеховые расходы – затраты на организацию, обслуживание и управление производством, составная часть общепроизводственных расходов.

Ч

Чистая продукция – стоимостной показатель, выражающий вновь созданную коллективом предприятия стоимость; валовая продукция без потребленных средств производства.

Э

Эффект – полное или частичное достижение определенных технико-экономических или социальных целей

Эффективность – показатель результативности конкретного хозяйственного или иного решения, определяемый отношением полученный от его реализации конечных результатов (эффекта) к затраченным ресурсам (трудовым, материальным, финансовым и др.).

Ю

Юридическое лицо – организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Я

Явочная численность – количество работников списочного состава, которые должны явиться (по плану) или явились (факт) на работу.

производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих планомерный и непрерывный процесс производства и реализации продукции.

Оборотные производственные фонды – производственные оборотные средства предприятия, которые, как правило, в процессе производства меняют свою натурально-вещественную форму, целиком потребляются и переносят свою стоимость на готовый продукт в течение каждого производственного цикла.

Оборачиваемость оборотных средств – скорость движения оборотных средств в процессе производства и обращения.

Общепроизводственные расходы – статья калькуляции себестоимости продукции, включающая затраты по содержанию и эксплуатации машин и оборудования, а также связанные с организацией, обслуживанием и управлением производством (цеховые расходы) и непроизводительные расходы.

Общество с ограниченной ответственностью – учрежденное одним или несколькими участниками общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенных учредительными документами размеров; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Общество с дополнительной ответственностью – учрежденное одним или несколькими участниками общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенных учредительными документами размеров; участники такого общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их вкладов, определяемом учредительными документами общества.

Общехозяйственные расходы – затраты, связанные с обслуживанием и организацией производства, управлением предприятием в целом.

Объединения предприятий – комплекс предприятий, создаваемый в целях координации деятельности, обеспечения защиты прав, представления общих интересов в соответствующих государственных и иных органах, а также в международных организациях.

Оплата труда – форма распределения основной части необходимого продукта внутри предприятия в соответствии с количеством и качеством затраченного труда.

Оплата труда повременная – форма оплаты труда в зависимости от отработанного времени, квалификации работника (присвоенного ему тарифного разряда) и качества его труда.

Оплата труда сдельная – форма оплаты труда, при которой заработок работника определяется за каждую единицу произведенной продукции (выполненного объема работ), по установленной сдельной расценке.

Основной капитал – часть производственного капитала, многократно принимающая участие в производстве товаров (работ, услуг), которая переносит свою стоимость на новый продукт по частям в течение ряда периодов.

Основные средства – часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг, либо для управления предприятием в течение периода, превышающего 12 месяцев, или в течение обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Основные фонды – совокупность материально-вещественных ценностей, действующих в натурально-вещественной форме в течение длительного периода времени как в сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере и утрачивающих свою стоимость по частям, по мере изнашивания.